

# LeddarTech®

## OPPORTUNITÉ D'EMPLOI INGÉNIEUR D'APPLICATION ET DE VENTE SALES AND APPLICATION ENGINEER

### À PROPOS DE LEDDARTECH

Fondée à Québec en 2007 et dérivée de l'Institut national d'optique (INO), le plus important centre de recherche canadien en optique et photonique, LeddarTech® est l'unique fournisseur de solutions de détection basées sur la technologie de mesure par temps de vol Leddar, permettant de détecter une grande variété d'objets dans différentes conditions.

Partenaire technologique d'une grande flexibilité, LeddarTech dessert plusieurs marchés distincts. Sa gamme de produits, qui passe des circuits intégrés aux modules de capteurs complets, permet de développer des solutions adaptées et optimisées.

Se joindre à LeddarTech, c'est participer au succès d'une jeune entreprise dynamique et prometteuse dont les spécialistes cumulent des dizaines d'années d'expérience pertinente dans des domaines de pointe.

LeddarTech, afin de poursuivre sa croissance, est à la recherche d'un *Ingénieur d'application et de vente* pour rejoindre les rangs de son équipe performante.

### LIEU DE TRAVAIL

4535 Wilfrid-Hamel, 240  
Québec (Québec) G1P 2J7

### EN VRAC

1 poste à combler  
Salaire à discuter  
+ De nombreux avantages

Statut de l'emploi - Permanent  
Quart de travail - Jour  
Horaire de travail - Temps plein

### SOMMAIRE DU POSTE

L'Ingénieur d'application et de vente aura à supporter l'équipe des ventes et le réseau de distribution concernant les aspects techniques relatifs aux modules et senseurs LEDDAR. Il aidera nos clients à créer des solutions intégrant nos modules et notre technologie. Il collaborera au besoin à la gestion de produits avec l'équipe de développement de produits à l'interne pour développer des propositions sur mesure et fera le suivi de certaines opportunités de vente auprès des clients.

## PLUS SPÉCIFIQUEMENT

### Prise en charge technique des clients avant la vente (30%)

- Agit comme agent d'investigation pour bien comprendre les besoins, requis, limitations et options techniques de nos clients dans le but de leur offrir la meilleure solution technique, et commerciale avec l'aide de l'équipe de vente
- Agit comme la ressource technique principale pour l'équipe de vente et le réseau de distribution
- Effectue la représentation technique chez le client et aide nos clients à comprendre les fonctionnalités, limitations et bénéfices techniques de nos solutions et notre technologie
- Participe à la préparation de soumissions et propositions
- Élabore des preuves de concept utilisant nos solutions existantes
- Participe à des foires commerciales

### Prise en charge technique des clients après la vente (65%)

- Fournit aux clients une assistance au niveau de l'intégration électronique, mécanique, optique et de configuration des paramètres LEDDAR dans le but d'optimiser le système final
- Analyse les résultats de tests des clients et recommande de nouveaux paramètres de configurations pour améliorer la performance des produits et/ou propose de nouvelles solutions
- Fournit de la formation, répond aux questions techniques, s'assure de bien comprendre les problèmes et coordonne, avec l'équipe de R&D, les corrections nécessaires
- Fournit un suivi des opportunités à la direction lors de rencontres hebdomadaires
- Assiste le client avec l'installation des produits et le développement d'applications, par téléphone ou sur place

### Aide au marketing et développement de produit (5%)

- Supporte l'équipe marketing dans la rédaction ou révision de contenus (fiches de produits, *application note*, *customer stories*, guides d'utilisateurs, articles de blog, FAQ, wiki, etc...)
- Supporte l'équipe de gestion de produits en amenant des idées d'améliorations de nos produits
- Soutient l'équipe de gestion de produits en analyse de compétition, de nouvelles technologies, nouvelles applications et/ou utilisation de notre technologie

\* Le % est inscrit à titre indicatif seulement.

## NOUS RECHERCHONS UN CANDIDAT QUI A LE PROFIL SUIVANT

- Diplôme d'études universitaire en génie informatique, électrique, physique ou mécanique.
- Français et anglais parlé et écrit. Le candidat doit être bilingue.
- Expérience et/ou connaissances en électronique et programmation embarquée est un atout (Linux, C, C++, .net, Modbus, RS-485, Arduino, Matlab, etc.)
- Disponible pour se déplacer à l'international (passeport valide)
- Autonome, orienté-client, personnalité positive
- Hâbleries pour vulgariser et communiquer efficacement

## CONTACT

Faire parvenir une lettre de présentation et un CV à l'attention de M. Yves Néron par courriel à [rh@leddartech.com](mailto:rh@leddartech.com). Seules les candidatures retenues seront contactées.

**VENEZ JOINDRE UNE ÉQUIPE PERFORMANTE ET UN CHEF DE FILE EN HAUTE TECHNOLOGIE!**